DIE CHALLENGER | ERSTINFORMATION FÜR UNTERNEHMEN

Regional unterstützen. Passender entscheiden. Weniger verwalten.

Ein kompakter erster Einblick für Unternehmen, die gesellschaftliches Engagement in Weimar und dem Weimarer Land einfacher, transparenter und wirkungsvoller gestalten möchten.

Ein Unternehmen definiert seine Leitplanken einmal. DIE CHALLENGER prüfen neue Bedarfe daran vor - die Entscheidung bleibt immer beim Unternehmen.

Warum DIE CHALLENGER?

Viele Unternehmen möchten ihre Region unterstützen. Gleichzeitig erreichen sie über das Jahr verteilt einzelne Sponsoring-, Spenden- und Unterstützungsanfragen, die recherchiert, geprüft und intern entschieden werden müssen. Auf der anderen Seite gibt es Vereine und Projekte, die gut zum Unternehmen passen könnten, aber nie sichtbar werden.

DIE CHALLENGER wollen genau diese Lücke schließen: ehrenamtlich, provisionsfrei und regional.

Was sich für Ihr Unternehmen verändern soll

• **Weniger Streuverlust:** Bedarfe werden strukturiert erfasst und nur bei tatsächlicher Passung vorgelegt.

• **Mehr Planbarkeit:** Sie bestimmen Themen, Region, Ausschlüsse, Unterstützungsformen und - wenn gewünscht - Budgetleitplanken.

• **Mehr Möglichkeiten:** Neben Geld können auch Material, Technik, Räume, Fahrzeuge, Handwerksleistungen, Know-how oder Mitarbeitendenzeit helfen.

• **Mehr Transparenz:** Sie erhalten eine nachvollziehbare Entscheidungsgrundlage und später einen kompakten Überblick über die erzielte Wirkung.

• **Volle Entscheidungshoheit:** Keine Anfrage begründet einen Anspruch. Jede konkrete Unterstützung bleibt Ihre Entscheidung.

Das Challenger-Prinzip

BESTAND	PLANUNG	FREIRAUM
Gewachsene Partnerschaften bleiben bestehen und werden respektiert.	Bekannte Vorhaben können frühzeitig in die Jahresplanung einfließen.	Ein freiwilliger offener Anteil kann neue Vereine, Projekte oder unerwartete Bedarfe ermöglichen.

Was DIE CHALLENGER ausdrücklich nicht sind

• kein Vertriebskanal von BS-HR Business Consulting und keine Voraussetzung für eine Geschäftsbeziehung;

• keine Vermittlungsagentur gegen Provision oder Erfolgsbeteiligung;

• keine Stelle, die über Ihr Budget oder Ihre Förderentscheidungen bestimmt;

• kein Ersatz für bestehende direkte Partnerschaften.

Pilotphase - erst zuhören, dann skalieren

Bevor eine dauerhafte Struktur entsteht, soll das Modell mit einer kleinen Zahl von Unternehmen und Vereinen praktisch getestet werden. Im Mittelpunkt stehen echte Abläufe: Welche Informationen brauchen Sie? Welche Anfragen passen wirklich? Wo entsteht Entlastung - und wo nicht?

Für eine Teilnahme am Pilot ist keine Förderzusage und kein Mindestbudget erforderlich. Entscheidend ist zunächst Ihre Erfahrung.

Ihr nächster Schritt

Wenn das grundsätzlich interessant klingt, beginnen wir nicht mit einem Vertrag oder einer Budgetfrage, sondern mit einem kurzen Gespräch. Wir möchten verstehen, wie regionales Engagement bei Ihnen heute funktioniert und was eine neue Struktur leisten müsste, damit sie für Sie wirklich nützlich ist.

Kontakt: Stev Fuchs · DIE CHALLENGER
E-Mail: DIE-CHALLENGER kontakt@bs-hr-business.de
Internet: www.bs-hr-business.de/die-challenger-initiative

Vereine entlasten. Unternehmen Orientierung geben. Region stärken.

Stand: Oktober 2026 · Vorgründungs- und Pilotphase. DIE CHALLENGER arbeiten ehrenamtlich und provisionsfrei. Bestehende Partnerschaften werden respektiert. Die finale Entscheidung über konkrete Unterstützung verbleibt bei den beteiligten Unternehmen und Vereinen.